

GUY MOULIN

Profilo professionale

Capacità e competenze

Madre Lingua Francese

Corsi privati

Insegnamento a Language to day Forlì

Esperienze lavorative e professionali

Direttore ITALFRANCE DIFFUSION, 04/2000 – 12/2016

AZIENDA FAMILIARE – FORLÌ, FC

1-Vendita di prodotti francesi di moda femminile sul mercato italiano

2-Creazione della rete vendita di Joseph Ribkoff su tutta Italia azienda canadese di moda femminile 13 rappresentanti con più di 500 negozi clienti.

Direttore commerciale internazionale, 02/1993 – 08/1999

Forez Bennes FRANCE – Montbrison FRANCE

- Monitoraggio delle performance e dell'efficienza della rete di vendita.
- Pianificazione e ottimizzazione del lavoro in un'ottica di sviluppo del business e di potenziamento delle performance di vendita.
- Definizione di obiettivi di vendita, strategie di penetrazione e {Azione}.

Direttore di agenzia bancaria, 09/1972 – 12/1992

Crédit Agricole FRANCE – Département Loire Haute Loire

- Coordinamento delle attività dell'agenzia garantendo la crescita e lo sviluppo professionale dei dipendenti.
- Sviluppo commerciale delle filiali mediante la creazione di relazioni con la comunità e le realtà aziendali del territorio.

Istruzione e formazione

Laurea : Commerce et techniques bancaires, 06/1972

FACULTE LYON - LYON FRANCIA

Baccalauréat A: Lettere, 06/1966

LYCEE VALBENOITE - SAINT-ETIENNE FRANCIA

Hobby e interessi

Insegnamento di francese

Pratica di trekking , tennis e bicicletta

Musica canto e chitarra